



Marcel Jakob, LL.M.

Partner

Schellenberg Wittmer AG

Rechtsanwälte

Löwenstrasse 19 / Postfach 2201

8021 Zürich / Schweiz

Tel +41 44 215 5252

Tel +41 44 215 3447

Fax +41 44 215 5200

marcel.jakob@swlegal.ch

Auszeichnungen

- The Legal 500: Next Generation Partner in Commercial, Corporate and M&A seit 2023
- Who's Who Legal: Recommended in M&A and Governance seit 2023
- IFLR 1000: Rising Star Partner (M&A) 2022
- IFLR 1000: Rising Star (Corporate/M&A) 2021
- Expert Guides: Rising Star (Corporate/M&A) 2022
- Expert Guides: Rising Star (Corporate/M&A) 2020

Sprachen

Deutsch, Englisch

Ausgewählte Publikationen

- Swiss M&A - Selling to, Buying and Partnering with Private Equity Firms, 2024 Edition

Marcel Jakob ist Partner im Fachbereich Mergers & Acquisitions in Zürich. Er konzentriert sich auf nationale und grenzüberschreitende M&A-Transaktionen, einschliesslich Asset Deals und Umstrukturierungstransaktionen. Er berät regelmässig Unternehmer und Startups sowie Risikokapital- und Private-Equity-Investoren. Marcel konzentriert sich auf Transaktionen, die stark regulierte Unternehmen (insbesondere Finanzinstitute und Life-Science-Unternehmen) und technologieorientierte Geschäftsmodelle betreffen.

Bevor er zu Schellenberg Wittmer kam, sammelte Marcel Erfahrungen in der Steuerabteilung einer internationalen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, in einem Startup-Unternehmen sowie in der Rechtsabteilung eines Wertpapierhändlers.

Expertise

- Mergers & Acquisitions
 - Gesellschafts- und Handelsrecht
 - Life Sciences
 - Restrukturierung und Insolvenz
-

Marcel Jakob, LL.M.

Partner

Schellenberg Wittmer AG

Rechtsanwälte
Löwenstrasse 19 / Postfach 2201
8021 Zürich / Schweiz
Tel +41 44 215 5252
Tel +41 44 215 3447
Fax +41 44 215 5200
marcel.jakob@swlegal.ch

Erfahrung

- Beratung von Arsenal Capital Partners bei der Übernahme der ATP Group.
- Beratung von TE Connectivity (NYSE: TEL) bei der Übernahme der ERNI Group AG.
- Beratung des Prop-Tech-Startups PriceHubble bei einer Serie-B-Runde über 34 Millionen USD.
- Beratung von Open Mineral, einem Betreiber einer globalen digitalen Handelsplattform für Rohstoffe, bei seiner von der Mubadala Investment Company geführten Finanzierungsrunde in Höhe von 33 Millionen USD.
- Beratung der Axpo Holding beim Verkauf der Avectris AG, Baden, einem Schweizer IT-Dienstleister, an die GIA Informatik AG.
- Beratung einer Gruppe von Schweizer Privatinvestoren bei der Übernahme des Möbel- und Haushaltsgerätehändlers Conforama Schweiz von seiner französischen Muttergesellschaft Conforama Holding.
- Beratung der Aktionäre der Xovis Holding AG (einschliesslich der Investmentgesellschaft EMERAM Capital Partners GmbH) bei ihrem Verkauf an einen von der Schweizer Private-Equity-Gesellschaft Capvis AG beratenen Fonds.
- Beratung des Schweizer Spezialpharmaunternehmens Santhera Pharmaceuticals bei Lizenzierungstransaktionen.
- Beratung von EFG International AG bei der Übernahme der Schweizer Bank BSI SA von Banco BTG Pactual S.A. für einen Kaufpreis von ca. CHF 1,328 Milliarden.

Beruflicher Werdegang

2022	Partner bei Schellenberg Wittmer
2017	Senior Associate bei Schellenberg Wittmer
2013-2016	Associate bei Schellenberg Wittmer

Aus- und Weiterbildung

2017	LL.M., University of Chicago
2013	Anwaltspatent in der Schweiz
2010	M.A. HSG in Rechtswissenschaften, Universität St. Gallen (HSG)

Weitere Tätigkeiten

- Mitglied verschiedener Berufsorganisationen, wie dem Zürcher Anwaltsverband, der Internationalen Vereinigung junger Juristen (AIJA) und der Swiss Private Equity & Corporate Finance Association (SECA).